



Dziedzina: **Handel zagraniczny**

Stanowisko: **Specjalista ds. produktu i kontaktu z klientem**

Branża: **Przemysłowa - włókiennicza - maszyny, części, surowce przemysłowe**

Trzeba postawić sprawę jasno - **praca u nas to nie parzenie kawy ;)**

Już pierwszego dnia dostaniesz zadania, dzięki którym **poznasz tajniki handlu zagranicznego i marketingu od podszewki**. Chętnie nauczymy Cię zasad obowiązujących w handlu międzynarodowym, poszukiwania i prezentacji ofert czy działań marketingowych.

Będziesz:

- miał kontakt z klientem biznesowym - polskim i zagranicznym
- pozyskiwał, sporządzał, weryfikował i aktualizował oferty
- poznasz tajniki eksportu i importu oraz negocjacji
- poznasz zasady marketingu i obsługę mediów społecznościowych

Wyślij do nas CV jeśli:

- lubisz kontakt z ludźmi i jesteś otwarty na nowe doświadczenia
- szybko się uczysz
- jesteś empatyczny oraz analityczny
- posługujesz się językiem angielskim w stopniu komunikatywnym

Oferujemy elastyczny czas pracy ;)

Prosimy napisz coś o sobie : rekrutacja@msv.com.pl - CV mile widziane z klauzulą zgody na przetwarzanie danych osobowych w celu rekrutacji

MSV Magdalena Panak

90-630 Łódź, Lipowa 49 Str.

VAT no: PL7262433123, REGON no: 473275288, EORI no: PL726243312300000

tel.: + 48 504 569 574, fax: + 48 42 235 34 56

www.msv.com.pl